

SalesNow Form

利用方法マニュアル



簡単3ステップで送信開始できます。

1

送信企業の設定

問い合わせフォームを自動送信したい企業を設定します。

2

基礎情報の設定

名前や会社名などを基礎情報を登録します。

3

問い合わせ内容の設定

問い合わせフォームに入力する件名・内容を登録します。

STEP1
送信企業の設定



STEP1:送信企業の設定

手順

1 「企業データベース」画面に移動

2 問い合わせフォーム送信する
企業検索条件の指定

3 検索結果の確認

4 企業リストを保存

問い合わせ用企業リストを保存する

保存名を入力
[検索] - 企業数30人以下のリスト

条件
2019年12月残り送信可能数 0件/0件
送信先企業数 316,365件
企業検索条件 全ての企業

戻る 保存する

画面 (企業データベース)

検索条件指定 下記30項目から、検索条件を指定してください。

業界 オススメ +	事業内容 オススメ +	企業名検索 +	電話番号有無 +
売上 +	本社所在地 +	拠点数 +	FAX番号有無 +
資本金 +	従業員数 +	設立年 +	Email有無 +
toB, toC +	上場区分 +	海外進出 +	問い合わせURL有無 +
メディア掲載 オススメ +	決算情報 +	資金調達 +	SNS有無 +
求人情報 +	20新卒採用数 +	ダウンロード除外 +	会社URL有無 +

この条件で検索する

検索結果 指定した検索条件での、項目別の該当件数です。※該当社数が5,000件もしくは当月のダウンロード可能数を超えている場合は、ダウンロードされません。

検索条件 全ての企業	合計社数 1,767,965	2020年02月 残りダウンロード可能数 0件/0件	2020年02月 残り問い合わせ送信可能数 0件/0件
電話番号 1,729,672 98% データあり	メールアドレス 327,283 19% データあり	問い合わせフォーム 316,365 16% データあり	会社URL 787,469 45% データあり

CSVダウンロード 問い合わせ自動送信セット

※送信企業数は**300件~10,000件**で設定する必要があります。
(送信ペースを調整し、3営業日以内に送信・送信結果を反映させるため)

4

STEP1:送信企業の設定

手順

- 1 「送信設定」画面に移動
- 2-1 ※新規に企業リストを登録する場合
先ほど「企業データベース」で
設定したリストを選択・表示
- 2-2 ※新規に企業リストを登録する場合
ApoKakuDBの「企業データ
ベース」から企業登録
- 2-3 ※自社保有リスト(CSV)から登録する場合
自社保有の問い合わせフォームURL
をCSV登録
- 3 CSVで**企業名のみ**を確認可能
- 4 除外企業リストを新規登録
- 5 除外企業リストを選択・表示
※**企業名**or**会社URL**or**メールアドレス**
の**@以降**で除外
- 6 CSVで除外企業リストを
確認可能
- 7 CSVで最終送信企業リストを
企業名のみ確認可能

画面 (送信設定)

1. 送信先企業を設定

a. 企業リストを選んでください。

2-1 [検索欄] [表示] 3 [CSVで確認] 2-2 [ApoKaku登録] 2-3 [CSV登録]

企業数	0件
企業検索条件	未選択

b. 除外企業リストを選んでください。

7 [検索欄] [表示] 8 [CSVで確認] 6 [CSV登録]

除外企業数	0件
-------	----

最終送信企業数 0件

2020年03月
残り問い合わせ送信可能数
992,662件 / 1,000,000件

9 [最終送信企業名をCSVで確認]

※除外企業は**問い合わせフォームのURLに同一ドメインが含まれている**かで判定します。
※問い合わせページ上の「営業お断り」キーワードを検知して自動除外します。

STEP2
基礎情報の設定



STEP2: 基礎情報の設定

手順

1 基礎情報を新規登録

基礎情報を新規登録

--- (Dropdown menu)

表示 (Button) 編集 (Button) 1 (Callout) 1 (Callout) 新規登録 (Button)

氏名	氏名 (カナ)	姓 (漢字)	名 (漢字)
姓 (漢字)	名 (漢字)	姓 (セイ)	名 (メイ)
年齢	メールアドレス	電話番号 (ハイフンなし)	電話番号1
電話番号2	電話番号3	会社名	会社URL
部署名	役職	郵便番号	郵便番号1
郵便番号2	住所	都道府県	市区以下

2 すでに登録している基礎情報を選択・編集も可能。

3 送信する基礎情報の確認可能。

画面 (送信設定)

2. 基礎情報を設定

問い合わせ内容を選んでください。

氏名

氏名 (カナ)

3 姓 (漢字)

名 (漢字)

姓 (セイ)

名 (メイ)

年齢

メールアドレス

電話番号 (ハイフンなし)

電話番号1

電話番号2

電話番号3

会社名

会社URL

部署名

役職

郵便番号

郵便番号1

郵便番号2

住所

都道府県

市区以下

STEP3
問い合わせ内容の設定



STEP3: 問い合わせ内容の設定

手順

1 問い合わせ内容を新規登録

問い合わせ内容を新規登録

件名
クラウド型企画データベース「Apotaku」

件名
クラウド型企画データベース「Apotaku」のご提案

問い合わせ内容 (1,000文字以下)

※宛先にてクラウド型企画データベース「Apotaku」をご利用いただけるものではありません。お問い合わせ内容を確認の上、ご返信させていただきます。お問い合わせ内容を確認の上、ご返信させていただきます。お問い合わせ内容を確認の上、ご返信させていただきます。

戻る 登録する

2 すでに登録している基礎情報を選択・編集も可能。

3 送信する問い合わせ内容の確認可能。

4 表示内容で送信開始！

画面 (送信設定)

3. 問い合わせ内容を設定

問い合わせ内容を選んでください。

表示 編集

2 1

新規登録

件名	
内容 (~200文字)	
内容 (~1,000文字)	

3

4

新機能 (即時送信) で送信を開始する 旧機能で送信を開始する

※送信開始後の画面更新は絶対に行わないでください。
再度送信処理が行われる可能性があります。

※問い合わせ内容について
→文字数が少ないほど、送信確率・返信率は高まる傾向にあります(200文字程度推奨)

※新機能での送信は即時、旧機能での送信は~3営業日以内で行われます。
新機能では1件~3,000件、旧機能では300件~10,000件の送信が可能です

STEP + α
結果確認



ダッシュボードでの結果確認

手順

1 「ダッシュボード」画面に移動

2 直近の問い合わせ送信履歴件を確認可能

3 送信企業詳細をCSVダウンロード可能。
電話番号情報もあるため、
追いかけて架電によりアポ率UP!

画面 (ダッシュボード)

問い合わせ送信履歴

送信ID	送信依頼日	企業リスト	除外リスト	基礎情報	問い合わせ内容	企業数	送信開始日	ステータス	送信完了数
30	2020/02/13	エンジニア・東京or神奈川・10人以上・2000年以降		村岡	APoKakuについて	806件	None	None	None件
29	2020/02/6	エンジニア募集企業リスト	既存クライアントリスト_20200101	村岡	営業支援ツール押し	1423件	None	None	None件
28	2020/02/5	エンジニア募集企業リスト		村岡	APoKakuについて	1423件	None	None	None件
27	2020/02/5	エンジニア募集企業リスト		村岡	営業支援ツール押し	1423件	None	None	None件
26	2020/02/5	エンジニア募集企業リスト		村岡	営業支援ツール押し	1423件	None	None	None件

企業詳細をCSVダウンロード

※送信ステータスは、企業IPにより仕様が大きく異なり正確に計測することが難しく、目安となります。送信完了まで1~3営業日かかるため、送信設定から営業日以降経過後、ダウンロードしてください。

※1ヶ月~3ヶ月程度で過去分はダウンロードできなくなります。

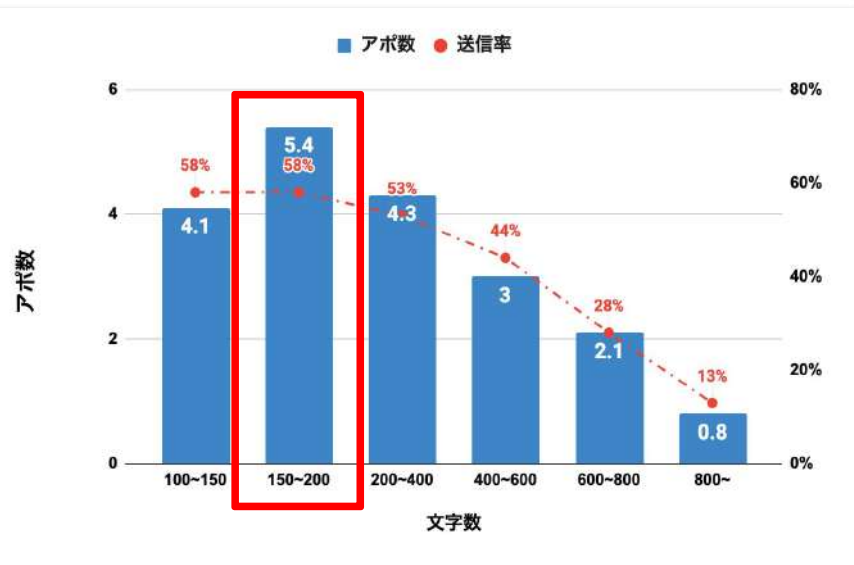
反響UPのコツ



アポ率をあげるコツ3選

①文字数を150~200字に。

弊社ABテストの結果です。
150~200文字が最も成果が高く、
2,000件送信あたり約5.4件のアポが取れています。



②文中にURLを記載。

弊社の送信文言例です。
短文で興味関心を引き、LPで詳細を確認してもらうのが最も
効果が高くなっています。

件名	営業リスト作成ツール「ApoKaku」のご提案
内容	156項目から絞り込みができる、営業リスト作成ツール ApoKaku (http://apokaku.com) のご案内です。的を絞った営業リスト作成ができるためBtoB営業の効率を飛躍的に上げることができます。詳しくはURLを確認ください。

件名	クラウド型企業データベース「ApoKaku」
内容	貴社にて営業リスト作成ツール「ApoKaku」をご活用いただけるのと思います、ご連絡差し上げました。 ApoKakuは、業界最大級の176万社の企業データから、28項目以上(業界No.1)の検索条件を用いて詳細ターゲットニングができる営業リスト作成ツールです。ご興味ございましたら下記ご確認いただけますと幸いです。 https://apokaku.com/?a=c1

③同一企業に複数回送信

件名・文面や訴求を変えて、
期間を空けて複数回送信してみましょう。

よくある質問

Q1. 送信開始されたことはどこでわかりますか？

問い合わせ送信時に設定したメールアドレス宛に、企業から「問い合わせありがとうございます」という旨のメールが届きます。

先方のフォーム設計によっては、複数通問い合わせが送信され、サンキューメールが複数通来る可能性がございます。複数通サンキューメールが来る場合もほとんどは2~3通以内の返信に収まりますが、ごく稀に3通を超える送信があることもございます。

また、送信完了後のデータを、ダッシュボードにて確認いただくことができます。

Q2. 契約内容の「送信設定数」は、全て送信完了されますか？

送信成功率は50~60%になります。送信成功率を踏まえてプラン設計されています。送信不可となるのは、営業お断り文言がフォームに記載されている場合などです。また、フォームの仕様によってはAIが正確にフォーム内容を読みとることができず、一部空白で送信される可能性がございます。(※発生確率は0.5%以下です。)

Q3. アポ数の根拠は？

送信設定数の50%-60%が送信成功し、10%がフォーム内のリンクをクリックし、5%が問い合わせに至るという計算です。既存クライアントや自社の営業に活用した場合の平均値を記載しています。

ただし、アポ獲得数を保証するものではありません。アポ数はあくまで目安であり、Daniellは問い合わせフォーム送信を自動化するツールとなります。

Q4. 件数は次月繰越されますか？

契約期間中の未使用分は、自動で次月に繰越されます。余った件数が無駄になることはありません。

よくある質問

Q5. どのような企業が利用していますか？導入事例を教えてください。

人材紹介営業、広告営業、営業代行、マーケティング支援、保険、不動産販売、法人向けWebサービスなど様々な企業にご利用いただいております。東証一部上場企業から中小企業まで規模問わず活用いただいております。

Q6. SalesNow Formが自動化してくれる範囲はどこまででしょうか？

問い合わせ内容を事前に設定していただくと、指定した営業対象リストの問合せフォームを自動で発見し、問合せフォームに自動入力、自動送信を行います。

送信完了後(設定から1-3営業日後)、Danielが自動で送信可否・送信日時含むテレアポリスト作成し、ダッシュボードにてダウンロードが可能です。

Q7. 設定完了後、すぐに自動送信されますか？

設定完了してから1-3営業日(平日の10時~20時)で送信完了致します。1-3営業日で「ダッシュボード」からテレアポリストをダウンロードできるようになります。

Q8. 既存クライアントなど、企業の除外設定はできますか？

可能です。送信設定画面から、企業名or企業URLorメールアドレスの@以降のドメインを登録いただくことで、除外可能です。

Q9. 無料トライアルはありますか？

問い合わせ自動送信以外の全ての機能をお試しいただけます。